



j.renedo
evolutionary business speaker



RENEDO
PARSONS
EDUCATIONAL
MARKETING

Avala, organiza
y comercializa



Participe del curso más poderoso en Gestión Comercial
para una Universidad, Instituto o Colegio Privado.

Trilogía Comercial para Institutos Educativos.

27 de Enero

***Online en Vivo, en su computadora o móvil.
(9 am a 12 pm horario de Houston)***

www.jrenedo.com



OBJETIVO:

Transmitir al participante todo lo más avanzado de la gestión del Marketing de Institutos, Colegios y Universidades, con indicaciones concretas de cómo aplicar las técnicas, informes y experiencias que puedan ser aplicadas en el día a día de la actividad de captación y fidelización de alumnos en entidades educacionales de cualquier nivel y tipo.

QUIÉN DEBE ASISTIR:

Instituciones educativas privadas de nivel primario, secundario o universitario, servicios de atención e información a la familia y el alumno en institutos, directores de centros educativos, gerentes de empresas de servicios educacionales, líderes de reclutamiento, líderes y personal de los departamentos comerciales de universidades y colegios, cualquier profesional que en su día tenga trato con potenciales alumnos y familiares, directores de colegios, escuelas, universidades e institutos de educación en general, titulares de empresas educativas públicas y privadas, rectores y decanos de universidades, directores comerciales, responsables de marketing, administradores y representantes legales de colegios, asesores, consultores de institutos, responsables del diseño y comercialización de productos educativos, decanos, directores generales, autoridades jerárquicas, administradores, coordinadores, universidades, colegios, academias, centros de estudios de idiomas y centros de educación inicial.

BENEFICIOS DEL PARTICIPANTE:

- Obtendrá una capacitación 360 grados.
- Aprenderá 3 tópicos en una jornada.
- Descubrirá centenares de ideas y recursos.
- Conocerá planes comprobados de éxitos.
- Entenderá las 3 dimensiones del marketing escolar.
- Conocerá paso a paso la formula del marketing eficaz.
- Analizará los errores que está cometiendo hoy.
- Detectará las herramientas que necesita usar ahora.

TEMARIO:

- Introducción al Enrolment Management de las IES.
- Efectividad y Productividad Comercial de las IES.
- Modelos de Enrolment Management en Educación.
- Prospección y construcción de base de prospectos.
- Entrevistas face to face, personales y telefónicas en IES.
- Indagación, precalificación y argumentación impactante.
- Rebatiendo objeciones y haciendo cierres de matrícula.



- Técnicas de venta, pasos y recursos de conversión.
- Automatización de la Captación de alumnos y leads.

DIRECTOR DEL PROGRAMA: JOTA RENEDO

Autor, disertante y asesor-pionero en Marketing de Instituciones Educativas desde fines de la década de los 80's. Fue quien abrió en América Latina la temática de llevar lo más avanzado del mercadeo y del management moderno a las escuelas, colegios y universidades del sector privado. Apuntado por el medio educacional de España y América Latina como uno de los más cautivantes capacitadores en el campo del Marketing y la Gestión de Entidades Educativas Privadas, la Capacitación y Retención de Alumnos.

Ha trabajado en proyectos para universidades, colegios y franquicias educacionales de 8 países y ha capacitado más de 25,000 líderes de instituciones del sector. Como autor ha publicado 3 libros sobre Marketing y Gestión de Colegios y Universidades. UADEN GLOBAL es el Departamento de Extensión de la Universidad Americana de Negocios (UADEN).

UADEN es la Universidad Corporativa de la Cámara de Empresarios Latinos en los Estados Unidos, quien organiza y avala este importante evento en la Ciudad de México. Autor, disertante y consultor especializado en productividad comercial y organización exitosa de eventos corporativos. Escribe y da conferencias en numerosas universidades de varios países y en varias empresas líderes a nivel mundial. Ha realizado programas de extensión de Marketing de la Universidad de California (Berkeley) y George Washington University.

LUGAR: En su computador

FECHA: 29 de febrero 2020

HORARIOS: 9: 00 AM Houston – 4:00 PM Spain - 5:00 PM Eastern - 7:00 AM Mountain - 7:00 AM Alaskan

VENTAJAS DEL ONLINE TRAINING

- Precio único sin límite de participantes.
- Sin necesidad de traslados ni viáticos.
- Interacción constante con el expositor y colegas de otros países.



- Doble Certificado (1 Personal y 1 Corporativo).
- Certificado emitido y validado en los Estados Unidos.
- Material audiovisual extra (antes y durante el curso).
- Sistema de puntos para obtener becas y descuentos.
- Transmisión en formato "RESPONSIVE" (Todo dispositivo).
- Totalmente en vivo y directo (No grabación).
- Profesores expertos del mundo ejecutivo en vivo con usted.
- Reconocimientos, evaluaciones y apuntes descargables.

PASOS PARA INSCRIBIRSE:

1. Llenar el formato de inscripción que se le hará llegar por correo electrónico.
2. Pagar el costo del seminario antes de su fecha límite. Consultar diferentes métodos de pago*
3. Enviar por correo electrónico su comprobante de pago al ejecutivo que le atendió.
4. Recibirá la confirmación de su INSCRIPCIÓN con todos los datos de su Seminario.

Costo de Inscripción

Le ofrecemos descuentos extraordinarios por pronto pago (Early Bird), descuentos por cantidad de conexiones y financiación con todas las tarjetas.

Descuento por pronto pago

Usted decide cuánto ahorrar al aprovechar las fechas de descuentos especiales por pagos anticipados que puede consultar con su asesor UADEN.

Descuento por Conexiones

Si su empresa desea cursar desde varios puntos de conexión, le ofrecemos descuentos de hasta el 30% en cada una.

Facilidad de pago

Para su inscripción personal o grupal aceptamos todas las tarjetas de débito y de crédito, además de los tradicionales sistemas de depósito, transferencia o PayPal

LA INSCRIPCIÓN INCLUYE:

- Garantía de Retransmisión.
- Todas las Ponencias del Evento.
- Apuntes Descargables.
- Material didáctico.
- Certificado con validez.

INVERSIÓN:

Webinar Event + Digital Download	\$298.00
Webinar Event	\$199.00



Webinar Digital Download \$199.00
Early Bird 10% de Descuento.

DESCUENTO CORPORATIVO:

2 Conexiones, 10% de descuento.
3 Conexiones, 20% de descuento.
4 ó más conexiones 30% de dto.

FORMA DE PAGO:

Con todas las tarjetas.
También PayPal
Para Estados Unidos y otras partes del mundo
Banco Chase
No. Cuenta 021000021
Para transferencias internacionales
Código Swift: CHASUS33
Nota: Todos los precios incluyen IVA

SOLICITE ESTE CURSO IN COMPANYY:

Lo Dictamos en su Propia Oficina y a la medida de sus necesidades.

LLEVE ESTE CURSO A SU EMPRESA

Su empresa o entidad puede contratar este programa de capacitación, en formato in-company para que sea dictado en forma exclusiva para su personal, adecuando el programa a las necesidades específicas de su organización.

INSCRIPCIONES:

Contacto: Jota Renedo
Email: renedo.jota@gmail.com
Telefax: +1 (786) 901-4018 / +1 (281) 623-6406 / +1 (346) 715-0446
Visite: www.jrenedo.com

La empresa organizadora se reserva el derecho de modificar el orden de las ponencias, y de sustituir alguno de los ponentes (expositores), cuando esto sea para brindar mejoría de la calidad del programa o cuando existiesen razones de fuerza mayor para que estas modificaciones sean realizadas. Esto no implicara en ningún caso un incumplimiento del servicio ofrecido ni una promoción engañosa ya que toda modificación es realizada con el objetivo de una satisfacción total del cliente (participante) y de un mejor planeamiento conceptual y pedagógico del evento. Toda persona inscrita en nuestros seminarios y congresos es notificada por medio de la presente aclaración ya incluida en nuestros folletos de divulgación y en los formularios de inscripción. Política de Cancelación: Las Cancelaciones recibidas por escrito 15 días antes del inicio del curso dan derecho a devolución íntegra del importe o la emisión de un saldo a favor de la empresa para otros cursos. En caso de cancelación con una antelación de entre 15 y 7 días a la fecha de inicio del curso se retendra un 20% del importe. En caso de cancelación con una antelación menor a 7 días a la fecha de inicio del curso se retendrá un 100% del importe y se emitirá un free pass a otro evento o a la nueva edición de este.



j.renedo
evolutionary business speaker



RENEDO
PARSONS
EDUCATIONAL
MARKETING

Avala, organiza
y comercializa

